

SOCOGES - Dalla diagnosi energetica alla consegna chiavi in mano dell'impianto



La giusta partnership, una esperienza pluridecennale nel settore dei motori e un assetto aziendale smart ed efficiente, capace di soddisfare le esigenze della clientela dalla diagnosi energetica alla consegna, chiavi in mano, dell'impianto. Sono gli elementi del successo di Socoges che, attiva dal 1992 nel campo dei motori in tutte le sue possibili applicazioni, applica il proprio know-how anche nel campo della produzione energetica. Un lungo elenco di referenze maturato in un turnover di oltre 1.000 motori/anno e oltre 100 sistemi di cogenerazione ad oggi progettati e realizzati su cui, Socoges, effettua assistenza e manutenzione. L'azienda pugliese, erede di una tradizione nel campo dei motori che parte dal 1929, è forte di una partnership di oltre 20 anni con Doosan per cui Socoges è importatore esclusivo per il mercato italiano, quello francese e quello nord africano. Il ruolo dell'azienda consiste nella gestione diretta sul mercato della commercializzazione dei prodotti, nell'assistenza tecnica, nel service e nella ricambistica dei loro prodotti grazie ad una vasta e capillare organizzazione tecnico-commerciale distribuita sul territorio in cui opera. Fortemente orientata alla soddisfazione del Cliente, Socoges s.r.l. opera anche nel fornire supporto tecnico in ogni fase dell'attività commerciale, dalla prevendita al post-vendita. Il Personale altamente specializzato e la vasta gamma di Servizi certificati, disponibili in azienda, le permettono di offrire una consulenza integrata o specifica, a seconda delle differenti esigenze di ogni Cliente.

Così Socoges entra a buon diritto tra i players non solo del settore motoristico ma anche nel campo della progettazione impiantistica di sistemi cogenerativi, effettuando le stime di produzione e di risparmio a

partire dall'andamento produttivo e di consumo energetico del cliente e proponendo valutazioni tecnico-finanziarie dell'investimento con ipotesi di Pay Back che variano tra i 2 e i 4 anni, ulteriormente supportati da importanti strumenti di finanza e fiscalità agevolata. Il tema della progettazione, quindi, passa per una puntuale diagnosi energetica, una fotografia di consumi ed esigenze del cliente che punta ad evidenziare i punti critici su cui intervenire per ottimizzare performance produttive e consumi. Con questo approccio consulenziale, a partire dalla proposta tecnico commerciale, Socoges, ha acquisito una posizione di assoluto prestigio per la capacità di supportare il cliente a 360°, gestendo il complesso degli aspetti progettuali, compresi quelli amministrativi. Una customizzazione frutto dell'esperienza acquisita e dell'attenta valutazione delle esigenze del cliente. A questi non trascurabili aspetti, l'azienda pugliese somma una struttura tecnica e commerciale sempre pronta a soddisfare le necessità del cliente anche nelle fasi post vendita per l'assistenza e la manutenzione grazie all'ampia disponibilità di ricambi originali e ad una capillare rete di service.

SOCOGES
ENERGY MARINE INDUSTRY